



CDI – COMMERCIAL SENIOR B2B IT

Le groupe AXUP est né il y a plus de 20 ans de la passion et la complémentarité des associés fondateurs qui contribuent au dynamisme et au développement de l'entreprise.

Nous intervenons sur l'ensemble des activités des systèmes d'informations et télécommunications avec une forte orientation tournée vers les nouvelles technologies.

Nous conseillons et accompagnons des TPE & PME dans 3 domaines d'expertises :

- L'informatique
- Les télécoms
- Les services liés.

Dans le cadre de notre expansion, le pôle commercial recrute un commercial senior en CDI. Vous aurez pour principales missions de :

- Cibler les clients, les bons interlocuteurs, identifier les décideurs finaux
- Détecter les besoins par la prospection et par les rendez-vous
- Développement d'un portefeuille client
- Piloter et animer les actions commerciales (mailing, campagne commerciale, etc.)
- Rencontrer nos clients régulièrement pour s'assurer de leur satisfaction et pour déceler de nouveaux besoins
- Assurer le suivi et entretenir commercialement notre clientèle
- Réaliser toute étude sur l'état du marché, l'activité de la concurrence et les souhaits de la clientèle
- Effectuer un reporting régulier de son activité commerciale
- Éventuellement, participer à l'élaboration de la politique commerciale de la société

Vous interviendrez sur le développement de notre activité dans la partie nord des Bouches du Rhône en étant rattaché à notre agence d'Avignon.

Pour intégrer notre entreprise à taille humaine, nous recherchons une personne avec le profil et les qualités suivantes :

- Ouverture d'esprit, curiosité pour se tenir au courant des évolutions des produits
- Bon relationnel, capacité à créer la confiance du client
- Capacité à convaincre et à argumenter en montrant la valeur ajoutée du point de vue du client
- Connaissances des produits types : IPBX, postes téléphoniques, 3CX, Centrex, appareils actifs de réseau (switches, routeurs, wifi) et leur connectivité
- Avoir une expérience significative (au moins 10 ans) dans les domaines télécoms et informatique (principalement hardware)
- L'apport d'un portefeuille client serait un plus





Salaires & Avantages :

- CDI : 40H
- Rémunération fixe et variable :
 - o Fixe : entre 30 et 45K€ selon profil et expérience
 - o Variable : rémunération à la prise de commande conforme aux critères de validations internes
- Indemnités kilométriques ou véhicule de fonction 5 places après validation de la période d'essai
- Ordinateur portable et smartphone professionnel seront mis à votre disposition
- Tickets restaurants pris en charge à 60%
- Mutuelle prise en charge à 66%
- CCN TELECOM

